

## 中小企業研修派遣事業 = 研修参加費用の“3分の2”を助成します =

# 「中小企業大学校」で社員研修・管理者研修を!

「中小企業大学校」は、中小企業の未来を担う優れた人材の育成により、中小企業の健全な発展に寄与することを目的に設立されたもので、中小企業の為に国が推進する唯一の人材育成機関です。

酒田商工会議所では酒田市の助成のもと、社員・管理者を中小企業大学校仙台校に派遣し、研鑽していただく「中小企業研修派遣事業」を実施しており、受講者には研修費用の3分の2を助成しています。

- 受講人数、予算に限りがあります。ご期待に添えない場合もありますので予めご了承ください。
  - 申込希望者は、お電話等で酒田商工会議所まで。
  - 申込された企業様には、当所の規定に基づき直接対応させていただきます。
- お申込・詳細についてのお問合せ / 酒田商工会議所・中小企業相談所 ☎22-9311

### 中小企業大学校仙台校 平成30年度研修日程 ☆日程は都合により変更する場合があります。

研修分野	研修テーマ	期間	日程	定員	受講料(税込)
企業経営・経営戦略	新任管理者の養成(1)	3日間	2018/4/10(火) ~ 4/12(木)	40名	31,000
	新任管理者の養成(2)	3日間	2018/4/24(火) ~ 4/26(木)	40名	31,000
	新任管理者の養成(3)	3日間	2018/10/9(火) ~ 10/11(木)	40名	31,000
	成功するための経営戦略の策定とその実践	3日間	new 2018/5/15(火) ~ 5/17(木)	20名	31,000
	次世代トップリーダーが学ぶ経営力強化講座	3日間	new 2018/6/4(月) ~ 6/6(水)	20名	31,000
	真の顧客満足につながるサービス価値向上講座	2日間	2018/6/21(木) ~ 6/22(金)	20名	22,000
	経営トップセミナーI	1日間	new 2018/7/5(木)	40名	16,000
	経営トップセミナーII	1日間	new 2019/2/7(木)	40名	16,000
	社内を活性化するIT活用	2日間	new 2018/7/10(火) ~ 7/11(水)	20名	22,000
	利益を生み出す業務改革・トラック運送業 new	4日間	前半 2018/10/2(火) ~ 11/9(金) 後半 2018/11/8(木) ~ 11/9(金)	各20名	35,000
	売れ続ける関係を創る!企業の魅力の伝え方	2日間	new 2018/10/4(木) ~ 10/5(金)	30名	22,000
	経営未来塾 中小企業のためのオープンイノベーション研修	3日間	new 2018/11/27(火) ~ 11/29(木)	20名	31,000
組織マネジメント	部下指導の考え方・進め方 new	4日間	前半 2018/6/7(木) ~ 6/8(金) 後半 2018/7/23(月) ~ 7/24(火)	各40名	35,000
	管理者のリーダーシップ強化講座(1)	3日間	2018/6/19(火) ~ 6/21(木)	40名	31,000
	管理者のリーダーシップ強化講座(2)	3日間	2019/2/25(月) ~ 2/27(水)	40名	31,000
	女性活躍進捗研修	3日間	2018/6/26(火) ~ 6/28(木)	35名	31,000
	組織力を高めるコミュニケーション強化講座	3日間	new 2018/10/22(月) ~ 10/24(水)	40名	31,000
	管理者のための実践的仕事管理術	3日間	new 2019/1/23(水) ~ 1/25(金)	30名	31,000
	チームマネジメント強化講座	3日間	2019/1/28(月) ~ 1/30(水)	35名	31,000
	管理者のための問題発見・解決法	4日間	new 2019/2/19(火) ~ 2/22(金)	30名	35,000
人事・組織	OJTで育てる自律型社員	3日間	2018/7/17(火) ~ 7/19(木)	35名	31,000
	社員と組織を成長させる人事制度構築 new	3日間	前半 2018/8/7(火) ~ 8/8(水) 後半 2018/9/19(水) ~ 9/20(木)	各20名	35,000
	会社を強くする人事・労務管理	3日間	2019/3/5(火) ~ 3/7(木)	20名	31,000
財務	基本から学ぶ決算書の読み方講座 new	3日間	2018/5/8(火) ~ 5/10(木)	30名	31,000
	利益を生み出す会計情報活用法(校外)	1日間	2018/9/6(木)	30名	16,000
	業務に活かす 財務分析実践講座	3日間	2018/10/23(火) ~ 10/25(木)	20名	31,000
	目標を実現する利益・資金計画の考え方と進め方 new	4日間	前半 2019/1/22(火) ~ 1/23(水) 後半 2019/2/13(水) ~ 2/14(木)	各20名	35,000
販売・マーケティング・商品開発	チーム営業でつくる「売れる仕組み」	3日間	2018/5/9(木) ~ 5/11(金)	30名	31,000
	成果が出る提案営業の実践法 new	4日間	前半 2018/6/13(水) ~ 6/14(木) 後半 2018/7/19(木) ~ 7/20(金)	30名	35,000
	可能性を切り拓く新規顧客開拓	3日間	2018/10/15(月) ~ 10/17(水)	30名	31,000
	売れる顧客が見える!攻めの営業計画の作り方 new	4日間	前半 2019/1/17(木) ~ 1/18(金) 後半 2019/2/20(水) ~ 2/21(木)	各20名	35,000
生産管理	事例で学ぶ5Sと目で見える管理	4日間	2018/4/17(火) ~ 4/20(金)	30名	38,000
	実践で学ぶ5Sと目で見える管理 new	4日間	前半 2018/9/26(水) ~ 9/27(木) 後半 2018/10/29(月) ~ 10/30(火)	各30名	38,000
	生産性を向上させるリードタイム短縮の進め方	3日間	new 2018/5/22(火) ~ 5/24(木)	30名	31,000
	顧客からの信頼を高める品質管理の進め方	3日間	2018/7/2(月) ~ 7/4(水)	30名	31,000
	ヒューマンエラー対策の進め方	3日間	2018/7/25(水) ~ 7/27(金)	35名	31,000
	利益向上のためのコストダウンの進め方	3日間	2019/2/4(月) ~ 2/6(水)	30名	31,000